



Компания CaDi (Carbon Dioxide) – один из ведущих производителей углекислотного оборудования в России

Чиркин Александр Викторович
Директор ООО "Кади"

Компания «Кади» является ведущим производителем углекислотного оборудования в России, расскажите пожалуйста о самой компании и ее деятельности?

В далеком 1997 году, после окончания технического университета я оказался перед сложным выбором - в каком направлении начинать свою трудовую деятельность? Так получилось, что следующие 10 лет я был ведущим инженером-конструктором по разработке и проектированию углекислотного оборудования. Работал в нескольких самарских организациях, пока не задумался о собственной компании, совместное решение о создании которой было принято с друзьями-единомышленниками весной 2007 года. Многие интересуются, почему название нашей компании – «Кади» (CaDi)? Все просто. Углекислота имеет международное наименование - Carbon Dioxide. Мы взяли начальные слоги от каждого из двух слов и получили название нашей компании – CaDi.

И вот уже почти 13 лет наша производственная компания выпускает оборудование, предназначенное для различных сфер бизнеса, в которых используется углекислый газ.

Под Вашим руководством создан целый модельный ряд углекислотного оборудования, поделитесь наиболее интересными последними разработками?

За эти годы мы прошли большой путь. Произвели тысячи единиц продукции. И действительно, чтобы у наших заказчиков был хороший выбор, мы разработали большой модельный ряд углекислотного оборудования. Все это результат усердной совместной работы сотрудни-

ков нашего коллектива.

Стоит отметить резервуары для хранения жидкой углекислоты типа РДХ, которые мы выпускаем двух типов – в горизонтальном и вертикальном исполнении, объемом от 4,0 до 50 м³, насосы для перекачки углекислоты из транспортных цистерн в стационарные резервуары типа СПУ 10/50, а также испарители жидкой углекислоты (газификаторы) трех типов - электрические, паро-водяные и воздушные, производительностью от 125 до 1000 кг углекислого газа в час.

Ежегодно мы стремимся выводить на углекислотный рынок новые продукты. Неизменно большим спросом пользуются наши насосы для наполнения углекислотных баллонов и огнетушителей типа СЗУ-Mobil, СЗУ-500, СЗУ-800 и др. И в этом году мы готовим сюрприз нашим новым и постоянным клиентам, пополнив линейку зарядных станций. Новинка 2020 г. – это станция зарядная углекислотная СЗУ-Есо, которая будет выгодно отличаться более низкой стоимостью, простотой и надежностью в эксплуатации! Первый образец СЗУ-Есо мы планируем изготовить в июне этого года.

Какие основные особенности производства КАДИ? В чем преимущество Вашего оборудования перед зарубежными аналогами?

Мы выпускаем узкоспециализированное оборудование, но конкуренция в нашем секторе каждый год растет. И об этом мы постоянно говорим с нашим начальником отдела сбыта Дунаевой Маритой Александровной. Рецепт успеха для нас заключается в нескольких важных аспектах. Во-первых, мы – изготовители. Клиенту очень важно знать, что между ним и изготовителем нет по-

средника и он приобретает товар без дополнительных наценок. Во-вторых, мы дорожим своей репутацией производителя качественного оборудования. Контроль качества организован на всех этапах производства нашей продукции. Если же мы сами не имеем технологической возможности изготовления каких-то изделий, требующих высокой точности изготовления, то заказы на это мы будем размещать только у предприятий-партнеров, которые обладают современным оборудованием, высококвалифицированным персоналом и высокой культурой производства. В третьих, это - индивидуальный подход к каждому клиенту и оперативность обратной связи. Наши технические специалисты всегда готовы прийти на помощь, объяснить и подобрать клиенту оборудование или услугу, которые будут для него оптимальными. В четвертых, сейчас в России принцип «продал и забыл» давно не работает. Современный потребитель, купив высокотехнологичное оборудование, желает в любое время обратиться к изготовителю, где бы ему, в случае необходимости, оказали информационную поддержку, диагностировали или отремонтировали оборудование, причем качественно и оперативно. Мы предоставляем такую возможность покупателям во время всего срока эксплуатации нашего оборудования. Техническая поддержка и постоянное наличие на нашем складе любых запасных частей положительно влияют на наш имидж завода-изготовителя. Кроме того, я лично считаю, что обратная связь с эксплуатирующими службами клиентов через реальные отзывы о работе нашего оборудования позволяет нам делать нашу продукцию лучше и качественнее!



Визуализация станции зарядной углекислотной СЗУ-Есо

Как на Ваш взгляд развивается углекислотная тема в России?

Я бы сказал, что углекислотная тема в России активно развивается, но не за счет появления новых продуктов, а за счет появления новых игроков. Наша отрасль интересна, но она в отличие от криогеники имеет свой, более узкий сегмент рынка. В последнее время на эту «поляну» заходят новые, порой не имеющие необходимого опыта игроки. И это печально, когда потребитель, покупая далеко не дешевое оборудование, не получает профессиональной технической и сервисной поддержки от таких «изготовителей» и приходит со своими проблемами к более компетентным специалистам. С другой стороны, здоровая конкуренция еще никому не помешала, она не позволяет нам топтаться на одном месте и заставляет двигаться вперед в плане новых разработок и постоянного совершенствования серийных изделий.

А в плане развития новых направлений углекислотного рынка, нам безусловно есть к чему стремиться. Например, это разработка и производство таких наукоемких изделий как грануляторы сухого льда и аппараты для сухой ледной очистки. В этом направлении мы отстаем от зарубежных производителей, в том числе и из-за низкого спроса на сухой лед и услуги с ним связанные, который был в прошлом. Но в отличие от начала 2000-х на рынке России и стран Евразийского Таможенного Союза спрос

на данное оборудование с каждым годом возрастает. А спрос, как известно, рождает предложение.

Обычно производители газов предлагают сопутствующие товары (моноблоки, баллоны, ramпы, арматуру и др. оборудование) что предлагает Ваша компания в этом направлении?

Продажей углекислотных баллонов и моноблоков мы не занимаемся. Но Вы правы, мы предлагаем множество сопутствующего, дополнительного оборудования. Постоянным спросом пользуются предохранительные клапаны нашего производства КД-200, предназначенные для установки на углекислотные стационарные резервуары и транспортные цистерны. Клапаны КД-200 имеет сертификат по ТР ТС 032/2013. Наши специалисты помогут подобрать и предложат организациям эксплуатирующим углекислотные резервуары любую необходимую арматуру взамен вышедшей из строя (пред. клапана, запорную арматуру, мембранные предохранительные устройства и пр.).

Все эти сопутствующие товары с подробными характеристиками и чертежами есть на нашем сайте www.ca-di.ru и в нашем печатном каталоге, который мы обновляем каждые два года.

Вы используете российскую запорную арматуру или преимущественно иностранную? Есть ли проблемы с арматурой в России, на Ваш взгляд?

Условия работы углекислотной арматуры вследствие более высоких рабочих температур более легкие, чем у арматуры в криогенике. Отечественные производители предлагают широкий ассортимент качественной и надежной запорной арматуры. Поэтому на своих изделиях в 90% случаев мы устанавливаем шаровые краны отечественного производства, изготовленные из стали 09Г2С, имеющие необходимые декларации и сертификаты.

Каким Вы видите дальнейшее развитие компании на российском рынке?

На рынке России, Казахстана и Белоруссии нас хорошо знают и рекомендуют. В ближайшем будущем хотелось бы более широко представить нашу продукцию и более активно продвигать ее на рынках других стран СНГ (Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан, Армения и др.).

Есть ли у компании намерения по освоению новой продукции/внедрению инновационных технологий?

Такие планы, безусловно, есть. Но опять же – главное чтобы на эту продукцию был спрос! Если на что-то есть спрос, то мы должны быть готовы это предложить. Например, внедрение, как опции, системы дистанционного контроля за параметрами работы углекислотного оборудования. Это уже сейчас интересно многим руководителям организаций, эксплуатирующих углекислотные резервуары и цистерны. Мы уже ведем работу в этом направлении.

В каких форумах, конференциях, выставках, посвященных вопросам развития рынка углекислотного оборудования и углекислоты на рынках России и СНГ Вы принимали участие?

ООО «Кади» многолетний участник выставки «Криоген-Экспо», проходящей в Москве. Также мы уже давно сотрудничаем и с Вашим изданием.

Какие задачи наиболее важны для Вас в ближайший пять лет?

Пять лет это довольно большой период для планирования для нашего предприятия. Обычно мы планируем свою работу на ближайший год. Но в общем все наши планы направлены на развитие предприятия. Развитие в материально-технической базе, в квалификации сотрудников, в методах управления, в технологическом обеспечении производства и пр. Ситуация на углекислотном рынке не дает нам останавливаться на достигнутом. Уверен, мы движемся в правильном направлении! 